



エコノスはお客様の「新規顧客開拓」を「リスト」を通じて支援する会社です。



会社概要

商号：エコノス株式会社

本社：〒541-0052 大阪府大阪市中央区安土町 1-7-13 トヤマビル 3F

・電話番号：06-6265-5111

・FAX番号：06-6265-5112

東京支社：〒102-0084 東京都千代田区二番町 5-5 番町フィスビル 7F

・電話番号：03-6261-7322

・FAX番号：03-6261-7323

E-mail：info@econos.jp

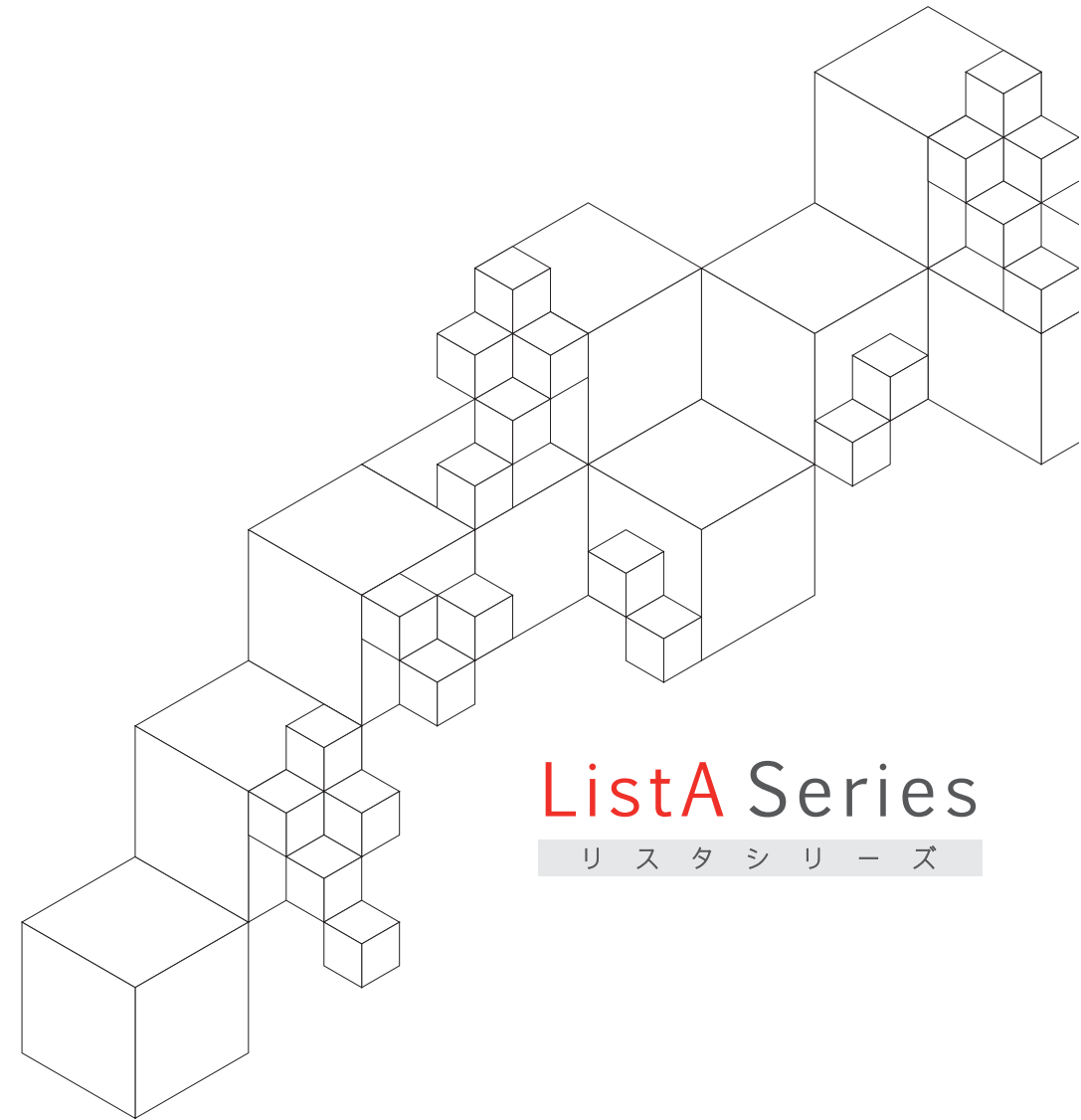
代表取締役：野畑 博央

設立年月日：1995年3月16日

資本金：1,000万円

URL：https://www.econos.jp

事業概要：販売促進サービス / ソフトの開発販売



● リスト作成 ●

WEBからキーワードで検索してリストを出力



例えば
こんな企業(事業者)リストが…

「新設された」「求人ポータルで採用活動している」「セミナーを開催している」
「特定の商品(サービス)を提供している」「プレスリリースを出している」
「飲食ポータルサイトに掲載している」「〇〇〇協会加盟の」「研修を行っている」
「展示会に出展している」「ホームページがある(ない)」「海外に進出している」

抽出可能項目一覧							
企業名	郵便番号	住 所	業 種	電話番号	FAX番号	URL	メールアドレス
〇〇株式会社	XXX-XXXX	〇〇府〇〇市〇〇町〇〇-〇〇	情報サービス業	06-XXXX-XXXX	06-XXXX-XXXX	http://〇〇.jp	XX@〇〇.jp
△△株式会社	XXX-XXXX	△△府△△市△△町△△-△△	総合病院	06-XXXX-XXXX	06-XXXX-XXXX	http://△△.jp	XX@△△.jp
□□株式会社	XXX-XXXX	□□府□□市□□町□□-□□	中古車販売	06-XXXX-XXXX	06-XXXX-XXXX	http://□□.jp	XX@□□.jp
◇◇株式会社	XXX-XXXX	◇◇府◇◇市◇◇町◇◇-◇◇	税理士事務所	06-XXXX-XXXX	06-XXXX-XXXX	http://◇◇.jp	XX@◇◇.jp



お持ちのハウスリストの電話番号をキーに、
企業名、FAX番号、URL、メールアドレスの情報を付与することもできます。

● リスト整理 ●

リストを整理して最適化するツール



CSV と CSV を簡単に
統合 整理 マッチング できます。

初心者でも、クエリやSQLの知識がなくてもOK。
社内にデータベース技術者がいなくても、大量のデータを高速に処理可能となります。

文字列置換	ファイル統合	データ抽出/削除	並び替え	クロス件数表
〒&都道府県付与	電話番号分割	住所分割	重複データ除去	差分/マッチ/マージ

● 情報追加 ●

お手元のリストに更なる情報を付与



「従業員10名以上100名未満の企業にのみアプローチしたい」、
「売上10億円以上100億円未満の企業のみ抽出したい」等々、
情報を付与することで、さらにリストの戦力化を図ります。

付与可能項目例				
代表者氏名	産業分類業種	従業員規模	本社フラグ	設立年
売上規模	FAX	メールアドレス	URL	概要

導入事例 (お客様の声)

導入事例(お客様の声)詳細は → <https://www.econos.jp/products/usersvoice.php>

B社 (通信インフラ事業)

リスタで日々の業務が大幅に改善されています。またそれ以外にも、「こんなことできないかな」とエコノスさんに相談すると、「それなら、これがありますよ」と提案してくれるところがありがたいです。今後も便利なツールをどんどん開発して欲しいですし、開発されましたら提案してください。

O社 (不動産仲介業)

ユニークなリストを自分たちで作成できますので、リスト作成を楽しんでやっています。今後、今まで誰も思いつかなかったようなリストやリストの抽出方法を生み出してくれたら、とても嬉しいです。新しい機能も含めて、今後ともよろしく願いいたします。

H社 (顧問紹介サービス)

リスタはマーケティングそのものです。企業のマーケティングにおいて使えるツールと言えます。利用においても、WEB・メール・DMにおいて様々な使い方ができ、それを自社内でできることが素晴らしいです。そのため、業種業態に応じたマーケティング手法を考え、実践できます。リスタとともに我々も成長していきます。

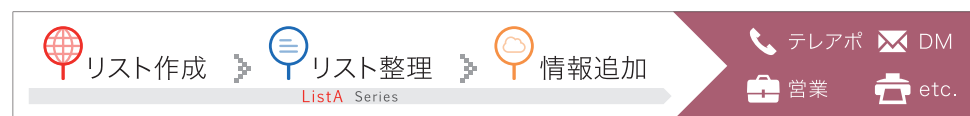
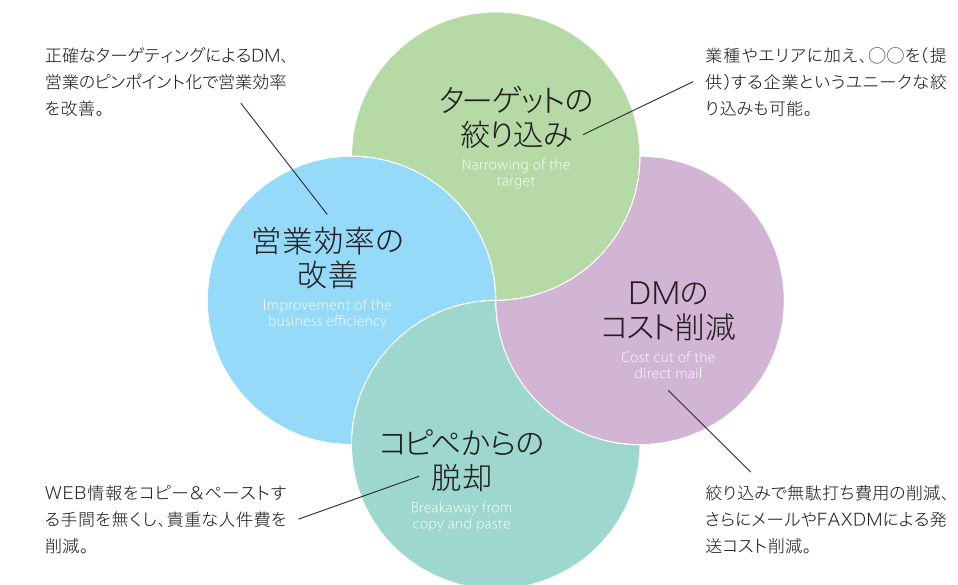
T社 (コスト削減支援サービス)

今まではリスト作成の際に送付先から、「そのリストどこで手に入れたの?」と言われてもいように、担当がホームページを検索し、記載されている1件1件の情報をコピーするなどして、時間と労力をかけリストを作成していました。そのため、自動でリストを作成できるリスタを利用することにより、リスト作成時間が大幅に改善されました。リストの出処もWEBに記載のある情報をリスタで抽出できるため、DM後も送付先より、「どこからこの情報を取った?」と言われた際も、「WEBで視ました」と堂々とお答えできるようになっています。

「リスタシリーズ」なら新規顧客開拓をもっと楽に簡単にできます！

リストで決まるといわれる法人営業。

「リスタシリーズ」なら、価値あるターゲティングリストを簡単に自動作成できます。



リスタシリーズ導入までのフロー



料金例 | ライト・エディションをお申し込みの場合。
詳しくは別紙の料金表をご確認ください。

月額 **10,000** 円税別～

無料試用版ダウンロードは以下案内サイトから

<https://www.econos.jp/trial/entry2.php>

動作環境

OS	Microsoft Windows 8 / 10 日本語版
CPU	CPU / Pentiumプロセッサ2.4GHz以上
HD	1GB以上の空き容量
メモリ	4GB以上
ファイル形式	CSVファイル

ListA Series

リスタシリーズ



3つの安心

サブスクリプション

初期費用不要で「必要な時に必要なだけ」、ご利用いただけるサブスクリプション型のサービスです。

無料サポート

サポートはEメールのみ、というサービスが多い中、リスタユーザー様は、「電話」「FAX」「Eメール」のサポートが無料でお受けいただけます。

アップデート無料

常に最新のリスタシリーズをご利用いただけますよう、ご利用期間内でしたら、常に無料でアップデートをご提供いたします。

リストの受託作成も承ります

「データだけ欲しい」というお客様には、ご希望に合わせてオーダーメイドでリストを作成いたします。また、医療機関、介護事業所等のデータベース販売やご要望に応じたWEB・クロール・ツールの開発もいたしております。お気軽にご相談ください。